

Plan de Adopción

Para que los trabajadores saquen real provecho de las herramientas de Microsoft 365 es importante **informarlos y capacitarlos**



Planes de Adopción - Precios

Elije el que necesites o también lo ajustamos a tu medida

Actividades

Usuarios recomendados

Small

5 - 80

Medium

81 - 200

Large

201 - 300

Capacitaciones remotas

2

4

6

Campaña comunicacional

2 correos

4 correos

8 correos

Trivia premiada M365

-

1

2

Centro de autoayuda

✓

✓

✓

Caso de Negocio (Automatización)

-

1 Small

1 Medium

Medición de Uso M365

✓

✓

✓

Acompañamiento TAM

✓

✓

✓

Metodología de Adopción - Plan Small

Etapa	Actividad	Participantes (Roles)	Agenda	Semana 1	Semana 2
Planificación	Kick-off inicial	- Jefe de Proyecto Last Call - Sponsor cliente / TI - Comunicaciones internas	- Equipo de trabajo - Metodología - Requisitos		
	Elaboración de Plan	- Jefe de Proyecto Last Call - Sponsor cliente / TI	- Definición de fechas actividades		
	Medir Uso y Conocimiento	- Jefe de Proyecto Last Call - Comunicaciones internas	- Envío de encuesta a usuarios finales		
Ejecución	Comunicaciones	- Jefe de Proyecto Last Call - Comunicaciones internas	- Envío de comunicados por fase	Teasers	Funciones
	Capacitaciones remotas	- Capacitador Last Call - Coordinador logística cliente	- Sesión 1.5 horas - Herramientas M365		Champions y usuarios (2)
Cierre	Reunión de cierre	- Jefe de Proyecto Last Call - Sponsor cliente / TI	- Activid. Ejecutadas - Nivel de uso - Casos de éxito		
Acompañamiento Technical Account Manager					

Metodología de Adopción - Plan Medium

Etapa	Actividad	Participantes (Roles)	Agenda	Semana 1	Semana 2	Semana 3	Semana 4
Planificación	Kick-off inicial	- Jefe de Proyecto Last Call - Sponsor cliente / TI - Comunicaciones internas	- Equipo de trabajo - Metodología - Requisitos				
	Elaboración de Plan	- Jefe de Proyecto Last Call - Sponsor cliente / TI	- Definición de fechas actividades				
	Medir Uso y Conocimiento	- Jefe de Proyecto Last Call - Comunicaciones internas	- Envío de encuesta a usuarios finales				
Ejecución	Comunicaciones	- Jefe de Proyecto Last Call - Comunicaciones internas	- Envío de comunicados por fase		Teasers	Funciones	Logros
	Capacitaciones remotas	- Capacitador Last Call - Coordinador logística cliente	- Sesión 1.5 horas - Herramientas M365		Champions (1)	VIP's (1)	Usuarios (2)
	Caso de negocio Small	- Consultor Last Call - Stakeholder del proceso	- Desarrollo de automatización		Levantar	Prototipar	Entregar
	Trivia premiada M365	- Jefe de Proyecto Last Call - Usuarios finales - Comunicaciones internas	- Envío de trivia por correo y premio al 1° y 2° lugar				
Cierre	Reunión de cierre	- Jefe de Proyecto Last Call - Sponsor cliente / TI	- Activid. Ejecutadas - Nivel de uso - Casos de éxito				
Acompañamiento Technical Account Manager							

Metodología de Adopción - Plan Large

Etapa	Actividad	Participantes (Roles)	Agenda	S1	S2	S3	S4	S5	S6
Planif.	Kick-off inicial	- Jefe de Proyecto Last Call - Sponsor cliente / TI - Comunicaciones internas	- Equipo de trabajo - Metodología - Requisitos						
	Elaboración de Plan	- Jefe de Proyecto Last Call - Sponsor cliente / TI	- Definición de fechas actividades						
	Medir Uso y Conocimiento	- Jefe de Proyecto Last Call - Comunicaciones internas	- Envío de encuesta a usuarios finales						
Ejecuc.	Comunicaciones	- Jefe de Proyecto Last Call - Comunicaciones internas	- Envío de comunicados por fase		Teasers (1)	Funciones (2)	Funciones (2)	Funciones (2)	Logros (1)
	Capacitaciones remotas	- Capacitador Last Call - Coordinador logística cliente	- Sesión 1.5 horas - Herramientas M365		Champions (1)	VIP's (1)	Usuarios (2)	Usuarios (2)	
	Caso de negocio Medium	- Consultor Last Call - Stakeholder del proceso	- Desarrollo de automatización		Levantar	Prototipar	Prototipar	Prototipar	Entregar
	Trivia premiada M365	- Jefe de Proyecto Last Call - Usuarios finales - Comunicaciones internas	- Envío de trivia por correo y premio al 1° y 2° lugar					Trivia 1	Trivia 2
Cierre	Reunión de cierre	- Jefe de Proyecto Last Call - Sponsor cliente / TI	- Activid. Ejecutadas - Nivel de uso - Casos de éxito						
Acompañamiento Technical Account Manager									

A man in a dark suit is seen from the side, looking at a large, glowing blue digital screen. The screen displays various icons related to business process automation, including gears, arrows, and charts. The text 'Si te preguntas ¿Qué son los Casos de Negocio?' is overlaid on the screen in white. Below the main title, there is a paragraph of text explaining what Business Cases are.

Si te preguntas ¿Qué son los Casos de Negocio?

Son **automatizaciones de procesos** de baja complejidad, desarrolladas con Power Automate integrando las funcionalidades de las herramientas de Microsoft 365 para **optimizar tareas manuales y/o repetitivas**

Casos de negocio

También los ofrecemos como soluciones individuales en 3 tamaños

Actividades

Solicitudes

Small

1

Medium

2

Large

3

Aprobaciones

2

4

6

Notificaciones autom.

✓

✓

✓

Portal documental

✓

✓

✓

Control de estados

-

✓

✓

*No se incluye integración con ERP's

* Los Planes de Adopción contemplan Casos de negocio según se muestra en la correspondiente diapositiva